

Référent(e) du réseau des pros - H/F

La destination touristique Nouvelle Normandie Vernon - Giverny - Les Andelys, à 80km de Paris, est une destination reconnue, dynamique et attractive grâce à ses nombreux sites emblématiques gravitant autour de l'impressionnisme mais aussi du médiéval notamment à Château Gaillard.

Ce territoire d'exception possède également de multiples attraits touristiques plus confidentiels permettant d'offrir un beau panel d'activités de pleine nature et d'itinérance douce (dont la Seine à vélo, la randonnée) au cœur d'un territoire caractérisé par sa ruralité.

Cette destination accueille près d'un million de visiteurs sur ses sites phares ainsi que plus de 100 000 croisiéristes par an.

Elle bénéficie d'un riche réseau composé de professionnels du tourisme (hôtels, restaurants, sites touristiques et de loisirs, producteurs du terroir, artisans..)

L'Office de Tourisme offre un environnement de travail stimulant animé par une équipe passionnée avec qui vous aurez l'opportunité de mettre en valeur votre créativité et votre volonté de développer touristiquement ce territoire à fort potentiel stratégique.

Si vous souhaitez contribuer au dynamisme de ce territoire et au développement de son activité économique et touristique, l'équipe de l'office de tourisme n'attend que vous!

– Poste à pourvoir dès que possible

Sous la responsabilité de la Responsable du service commercialisation et réseau des pros, vous serez en charge des missions suivantes :

MISSIONS

Référente réseau des pros (Animation 60%-Taxe de séjour 20%)

Être l'interlocuteur privilégié pour les professionnels du tourisme

Assurer des rendez-vous hebdomadaires pour rencontrer les prestataires et en assurer le reporting

Suivre les actions définies par la stratégie à court et moyen terme (pass touristique, événement pros, newsletter, club des ambassadeurs...) et mettre à jour les tableaux de suivi

Garder une veille sur les actions d'autres offices de tourisme (newsletter, événement pro..)

Suivre les recettes de la taxe de séjour (veille, accompagnement nouveaux hébergeurs)

Participer aux animations de l'OT

Commercialisation (20%)

Vendre à distance des packages à destination des groupes (devis, contrats, factures)

Soutenir le service commercialisation pour l'élaboration de la brochure groupe annuelle

Élargir et promouvoir l'offre destinée aux groupes

PROFIL

Niveau de formation ou expérience requise : Bac +3

Connaissance des collectivités territoriales et d'un EPIC

Maîtrise des outils informatiques

Anglais obligatoire

Permis B

Avoir un très bon sens du relationnel, diplomatie

Etre force de proposition

Avoir le sens du travail en équipe

Etre dynamique, polyvalent et rigoureux

Savoir s'adapter et être réactif

Etre organisé et autonome

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Recrutement en CDI dès que possible

Lieu de travail : poste basé à Vernon (sous réserve d'un déménagement)

Durée de travail : temps complet (35h00) – horaires et travail variables selon les nécessités de service

Rémunération sur la base de l'échelon 2.1 de la convention collective relative aux OT

[Candidatures \(lettre de motivation + cv\) à adresser à recrutement@sna27.fr](mailto:recrutement@sna27.fr)

Monsieur le Président de Seine Normandie Agglomération

12 rue de la Mare à Jouy – 27120 DOUAINS



02 32 53 50 03



www.sna27.fr



recrutement@sna27.fr

